

Ingénieur/e Technico-Commercial/e.

La société YellowScan conçoit, développe et produit des capteurs de cartographie pour les applications de drones professionnels. Entièrement intégrés, ultralégers et faciles à utiliser, ces capteurs hautement automatisés sont utilisés par les clients du monde entier dans diverses domaines : topographie, recherche environnementale, archéologie, génie civil et mines.

Résolument orientés vers la satisfaction de nos clients, nous nous engageons à fournir la plus haute performance, qualité et fiabilité de nos produits et services. Pour développer rapidement notre activité dans le monde entier, nous recherchons activement les meilleurs talents pour renforcer notre équipe.

Aujourd'hui, nous souhaitons intégrer un/e Ingénieur/e technico-commercial/e, avec une formation et première expérience dans un ou plusieurs des secteurs suivants : Topographie, Télédétection/Imagerie aérienne, SIG, Travaux Publics, Mines & Carrières, Foresterie.

Poste basé à Saint-Clément-de-Rivière, près de Montpellier, à pourvoir dès que possible.

Les missions du poste :

Relation client

Au sein de l'équipe Service Client et en lien avec l'équipe Commerciale, vous :

- Aiguillez et donnez des conseils expert sur les solutions YellowScan lors d'échanges avant-vente.
- Suivez et accompagnez techniquement les clients (formation, conseils, démonstrations, projets pilotes)
- Organisez et donnez des présentations de produits techniques, des webinaires, des démonstrations
- Traitez et présentez les données issues des démonstrations et projets pilotes
- Organisez et effectuez les formations techniques pour les revendeurs et les clients. En préparez le contenu.
- Suivez et assistez les fabricants et distributeurs lors des installations de capteurs YellowScan sur de nouvelles plateformes (drone, avion, véhicule etc)
- Assistez à des conférences et salons professionnels pour présenter techniquement les produits et leurs applications



Documentation technique et veille technologique

Au sein de l'équipe Service Client et en lien avec le Product Manager vous:

- Rédigez les manuels utilisateurs pour les instruments YellowScan
- Rédigez les présentations pour les formations utilisateurs
- Assurez le suivi des enquêtes clients suite aux évènements et formations
- Analysez les données lidar et documentez les résultats pour produire du contenu technique (datasheets, white-papers, webinars, ...)

Formation et Expérience professionnelle

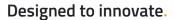
 Bac+5, avec une ou plusieurs spécialisations / stages / expériences professionnelle dans les domaines de la Topographie, Télédétection/Imagerie aérienne, SIG, Travaux Publics, Mines & Carrières,
Foresterie.

Votre profil

- Anglais Bilingue exigé une troisième langue sera un plus
- Excellent relationnel et sens aigu du service client.
- Excellente capacité d'expression à l'oral et à l'écrit.
- Expérience dans la manipulation des outils CAD/SIG et/ou de traitement LiDAR sera un plus
- Reconnu(e) pour votre esprit d'analyse, votre adaptation et curiosité.
- Goût pour les déplacements professionnels
- Sens de l'autonomie et de l'initiative
- Flexibilité et force de proposition
- Goût pour le travail en équipe
- Excellent sens de l'organisation, rigueur et sens des priorités.

À propos de YellowScan

- Entreprise internationale en forte croissance.
- Organisation participative dans une ambiance de travail bienveillante.
- Bureau situé au nord de Montpellier, dans un environnement propice aux activités extérieures (course à pied, vtt, football, fitness, tennis de table, pétanque).





- Titres restaurant (carte SWILE),
- Mutuelle et prévoyance salarié prises en charge à 100 % par l'entreprise
- 12 jours de RTT.

Candidature à transmettre à l'adresse suivante : gaelle.dhauteville@yellowscan.com